[](https://nn.hh.ru/employer/1226549)

**Региональный менеджер по продажам промышленных комплектующих SKF**

ООО «ДЭМО» - официальный дистрибьютор Mobil с 1994 года.

ООО «ДЭМО» - официальный поставщик промышленных комплектующих SKF с 2019 года

Индустриальная линия бизнеса является стратегическим направлением развития компании.

Мы приглашаем в нашу компанию настоящих профессионалов с высокой технической грамотностью, которые любят и умеют продавать промышленные комплектующие.

Выбирая работу в ДЭМО, Вы выбираете стабильность, развитие и рост!

В компании прозрачная материальная мотивация, нет потолка зарплат и созданы все условия для Вашей успешной работы.

**Обязанности:**

* Продажа в закрепленном регионе продукции концерна SKF: подшипники, приводные ремни, цепи, звездочки, шкивы, всевозможные муфты, пластичные смазки, уплотнения, инструменты для монтажа/демонтажа подшипников, смазочные системы и приборы и.т.д.
* Формирование, развитие и сопровождение клиентской базы, активный поиск новых клиентов
* Подготовка коммерческих предложений и заключение договоров, контроль исполнения договорных обязательств, в том числе оплаты заказов и погашения дебиторской задолженности.
* Планирование и организация своего рабочего процесса, подготовка отчетности, работа в 1С: Предприятие и CRM
* Анализ рынка конкурентов промышленных комплектующих (объем, цены, методы продвижения, каналы сбыта и т.д.).

**Требования:**

* Опыт работы в сфере индустриальных продаж промышленных комплектующих, в том числе подшипников, фильтров и др., от двух лет.
* Высшее или среднее образование (техническая квалификация приветствуется)
* Навык ведения переговоров, в том числе с механической службой и службой закупок
* Техническая грамотность и общие знания об оборудовании в различных отраслях промышленности
* Ориентация на достижение результата
* Высокая клиентоориентированность и лояльность интересам работодателя
* Активность, инициативность, исполнительность, ответственность, само-организованность
* Наличие собственной клиентской базы как дополнительное преимущество

**Условия:**

* Трудоустройство согласно Трудового кодекса РФ
* Стабильность, надежность работы в компании
* **Совокупный доход от 70 000 (оклад + %).** Отсутствие верхнего порога выплат.
* Функционирование системы мотивации работников компании, сочетающей в себе материальное и нематериальное стимулирование
* Пятидневная рабочая неделя, гибкий рабочий график
* «Полевой» характер работы
* Комфортная рабочая среда
* Корпоративное обучение за счет средств компании, в том числе на «Фабрике Решений SKF»
* Поддержка идей, направленных на совершенствование бизнеса.
* Социальный пакет, в том числе компенсация ГСМ и корпоративной мобильной связи
* Испытательный срок: до 3 месяцев