

**Региональный менеджер по продажам смазочных материалов Mobil (направление СVL)**

Компания ДЭМО с 1994 года является официальным дистрибьютором ExxonMobil. Входит в тройку крупнейших дистрибьюторов этого бренда в России.

**Мы приглашаем на работу в нашу компанию настоящих профессионалов, которые любят и умеют продавать масла для коммерческого транспорта.**

Выбирая работу в ДЭМО, Вы выбираете стабильность, развитие и рост!

В компании прозрачная материальная мотивация, нет потолка зарплат и созданы все условия для Вашей успешной работы.

**Обязанности:**

* Организация продаж смазочных материалов Mobil для коммерческого транспорта (направление CVL) в закрепленном регионе
* Формирование, развитие и сопровождение клиентской базы, активный поиск новых клиентов
* Подготовка коммерческих предложений и заключение договоров на реализацию масел для коммерческого транспорта, контроль исполнения договорных обязательств, в том числе оплаты заказов и погашения дебиторской задолженности
* Планирование и организация своего рабочего процесса, ведение отчетности, работа в 1С: Предприятие и CRM
* Оперативный анализ рынка смазочных материалов конкурентов (объем, цены, конкуренты, методы продвижения, каналы сбыта и т.д.).

**Условия:**

* Трудоустройство согласно Трудового кодекса РФ
* Стабильность, надежность работы в компании
* **Совокупный доход от 70 000 (оклад + %).** Отсутствие верхнего порога выплат.
* Функционирование системы мотивации работников компании, сочетающей в себе материальное и нематериальное стимулирование
* Пятидневная рабочая неделя, гибкий рабочий график
* «Полевой» характер работы
* Комфортная рабочая среда
* Корпоративное обучение за счет средств компании
* Поддержка идей, направленных на совершенствование бизнеса.
* Социальный пакет, в том числе компенсация ГСМ и корпоративной мобильной связи
* Испытательный срок: до 3 месяцев